

Экономика предприятия

УДК 331

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ УКРАИНЫ

Воробьева Е.И.

Исследованы тенденции формирования доходов населения Украины за последние шесть лет. Установлено, что рост доходов населения связан с увеличением валового внутреннего продукта, а также с доходами и расходами сводного бюджета. В структуре доходов населения основную долю составляют заработная плата и социальная помощь.

Ключевые слова: *доходы населения, валовой внутренний продукт, доходы и расходы сводного бюджета, структура доходов населения, заработная плата, социальная помощь и социальные трансферты.*

Рыночная экономика в своей основе направлена на создание необходимых условий для повышения уровня доходов населения, прежде всего, за счет его трудовой активности, инициативы и предпринимательства. В свою очередь незащищенные слои населения должны пользоваться поддержкой государства через установление для них гарантий и норм минимально необходимого обеспечения материальных и духовных благ. При этом рост доходов является важнейшим инструментом для повышения уровня благосостояния конкретного человека и общества в целом, формирования в нем среднего класса как социально-экономической опоры государства.

В экономической литературе существуют разные толкования понятия «доходы населения». В частности, доходы населения – это совокупность денежных средств и натуральных благ, полученных отдельным лицом или семьей для поддержания физического, морального, экономического и интеллектуального состояния человека [1, с. 61]. Доходы населения могут быть: а) номинальные и реальные; б) в денежной и в натуральной форме.

Номинальные доходы – это величина начисленных выплат и натуральных выдач. Реальные доходы – это номинальные доходы, скорректированные на изменение цен на товары и тарифов на услуги.

Основную часть своих доходов население формирует в денежной форме за счет заработной платы, выплат из социальных фондов, предпринимательских доходов, доходов от собственности, доходов от личного подсобного хозяйства, индивидуальной трудовой деятельности, прочих поступлений средств. Для основной массы наемных работников заработная плата выступает главным, а иногда и единственным источником для образования собственных доходов.

Заработная плата – важнейшая экономическая категория, которая одновременно является источником дохода наемных работников, эффективным средством мотивации персонала, определенной долей затрат для предприятия и отдельного работодателя.

Экономическая теория рассматривает заработную плату как «... цену рабочей силы, которая соответствует стоимости предметов потребления и услуг, обеспечивающих воспроизводство рабочей силы, удовлетворения физических и духовных потребностей работников и членов его семьи» [2, с. 91]. Несколько иное определение заработной платы дает А.А. Бревнов: «Заработная плата – это денежное вознаграждение за труд, важнейшая экономическая категория, один из экономических рычагов, который призван соединить воедино интересы работника, работодателя и государства. Заработная плата представляет собой часть стоимости продукта, созданного работником, часть дохода, полученная от продажи продукта и выдаваемая работнику работодателем. Заработную плату иногда называют ценой труда» [3, с. 26].

Независимо от того, как трактуют ученые экономическую сущность заработной платы, она является основным источником дохода для огромной армии наемного персонала, работающего на предприятиях, в учреждениях и организациях разных форм собственности и хозяйствования, раз-

личных видов экономической деятельности. Так, Г.Т. Завиновская утверждает, что доля заработной платы в трудовых доходах населения в конце XX начале XXI столетия составляла порядка 64,2 – 64,8%, что несколько меньше, чем в 1992 г. (73,4%), но близко к 2/3 от всей суммы дохода работника [1, с. 62].

Уменьшение доли заработной платы в доходах населения не означает снижения ее экономического влияния, более того, с развитием рыночного способа хозяйствования в стране ее значение в жизни наемного работника возрастает. А это оказывает определенное влияние на социально-экономическое положение в обществе, сглаживание антагонистических противоречий между его различными слоями, решение ряда психологических проблем, устранение существенных перекосов в развитии государства, образовавшихся на начальном этапе становления рыночной экономики. Поэтому исследование тенденций и особенностей формирования доходов населения Украины становится все более актуальным, что и обусловило выбор темы статьи.

Различные аспекты формирования доходов населения исследовались в работах многих российских и украинских ученых, среди которых можно выделить Богиню Д.П., Гришнову О.А. [4], Волгина Н.А. [5, 6, 7], Есинову Н.И. [8], Жукова А.Л. [9], Колот А.М. [10], Шелешкову С., Спасенко Ю. [11] и др. Однако не все вопросы формирования и повышения доходов населения Украины получили должное освещение в экономической литературе. В связи с этим целью данной статьи является выявление тенденций и особенностей повышения доходов населения Украины, в т.ч. за счет роста заработной платы.

В период с 1992 по 1999 годы доходы основной массы населения Украины имели существенную тенденцию к снижению. Это было обусловлено, с одной стороны, значительными преобразованиями в экономике, переходом на рыночный механизм хозяйствования, закрытием многих отечественных предприятий, кризисом финансирования бюджетной сферы со стороны государства, а, с другой стороны – объективной необходимостью активизации трудового потенциала, инициативы и предприимчивости у населения, стимулирования его к самостоятельной предпринимательской и трудовой деятельности.

Однако, с 2000 года, в Украине появляется новая тенденция, направленная на повышение доходов населения (табл. 1).

Таблица 1

Доходы населения Украины (за 2000 – 2005 гг.) * (млн. грн.)

Показатели	Годы					
	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Доходы населения	128736	157996	185073	215672	274241	370636
Базисный темп роста, %	100,0	122,7	143,8	167,5	213,0	287,9
Цепной темп роста, %	100,0	122,7	117,1	116,5	127,2	135,1
Доходы на одного постоянного жителя Украины, грн.	2643,45	3277,92	3871,82	4550,04	5822,53	7936,53
Базисный темп роста, %	100,0	124,0	146,5	172,1	220,3	300,2
Цепной темп роста, %	100,0	124,0	118,1	117,5	128,0	136,3
Доходы на одного работающего жителя Украины, грн.	6373,07	7899,80	9207,61	10676,83	13509,41	17905,12
Базисный темп роста, %	100	124,0	144,5	167,5	212,0	280,9
Цепной темп роста, %	100	124,0	116,6	116,0	126,5	132,5

* Рассчитано на основе данных Госкомстата Украины [12]

Устойчивый рост доходов наблюдался в течение шести последних лет. При этом общая сумма доходов населения Украины в 2005 году увеличилась по сравнению с 2000 годом практически в 2,9 раза, в расчете на одного жителя страны – в 3 раза, а на одного работающего человека – в 2,8 раз.

За рассматриваемые шесть лет рост доходов был не равномерным, хотя значительных скачков не наблюдалось. В 2001 году сумма доходов увеличилась по сравнению с 2000 годом на 22,7%. В 2002 и 2003 годах доходы увеличивались на 16 – 17 %, а в 2004 – 2005 гг. на 27,2 и 35,1 % соответственно. Рост доходов населения происходил за счет различных источников, в т.ч.: а) повышения заработной платы наемных работников; б) увеличения поступления средств от предпринимательской и индивидуально-трудовой деятельности; в) доходов от собственности; г) стоимости натуральных поступлений; д) доходов от продажи продукции личного подсобного хозяйства; е) социальных трансфертов, бесплатных услуг; ж) прочих поступлений.

Рост доходов населения обусловлен возможностями экономики. Увеличение объемов валового внутреннего продукта (ВВП), рост доходов и расходов сводного бюджета страны оказывают определяющее влияние на современные тенденции повышения доходов населения Украины. Взаимосвязь ВВП и доходов населения наиболее наглядно можно увидеть на рис. 1.

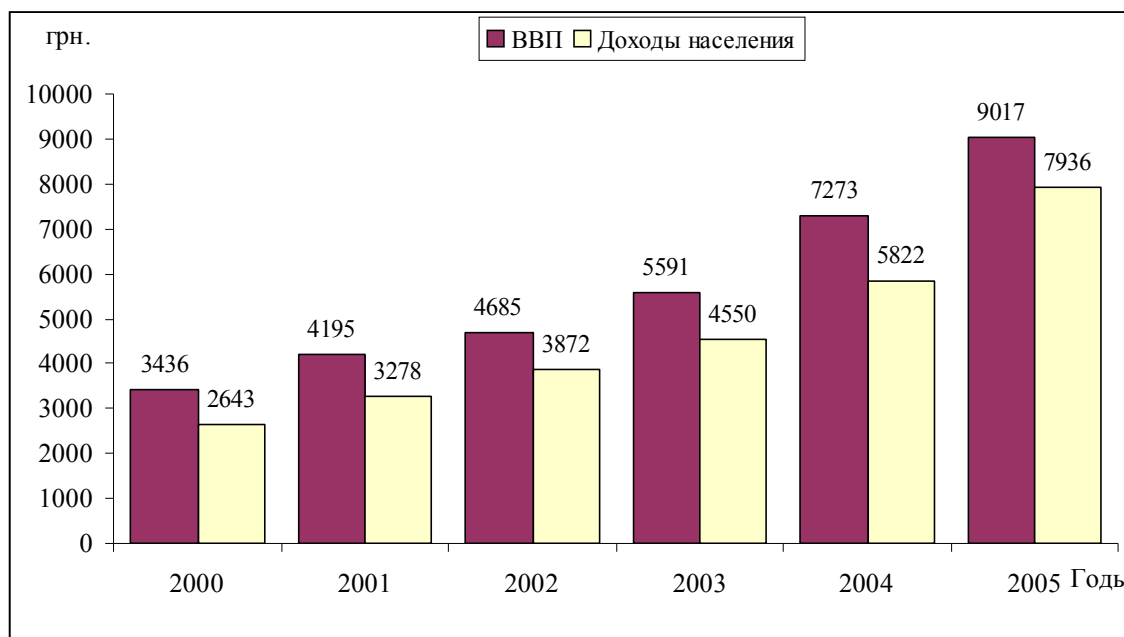


Рис. 1. Динамика ВВП и доходов населения на одного жителя Украины. *

**Составлено на основе данных Госкомстата Украины [12].*

Взаимосвязь доходов населения и валового внутреннего продукта страны наиболее четко можно проследить путем расчета коэффициента соотношения доходов населения и ВВП. Формула для расчета имеет вид:

$$K_i = \frac{ДН}{ВВП}, \quad (1)$$

где K_i – коэффициент соотношения доходов населения и ВВП в i -м году, доли ед.;

ДН – доходы населения в расчете на одного жителя страны, грн.;

ВВП – валовой внутренний продукт в расчете на одного жителя страны, грн.

Данный показатель составляет по годам: $K_{2000} = 0,769$; $K_{2001} = 0,781$; $K_{2002} = 0,826$; $K_{2003} = 0,813$; $K_{2004} = 0,800$; $K_{2005} = 0,880$. Таким образом, коэффициент соотношения доходов населения и валового внутреннего продукта позволяет сделать ряд выводов. Во-первых, с ростом экономики страны доходы населения возрастают, что обуславливает необходимость ежегодного увеличения ВВП как минимум на 5-6% с тем, чтобы значительно поднять доходы населения страны и приблизить их к уровню европейских стран. Во-вторых, валовой внутренний продукт и доходы населения имеют внутреннюю взаимосвязь, которая обусловлена тем, что ВВП включает часть доходов населения в виде заработной платы, прибыли от домашних хозяйств, налогов и сборов. В свою очередь доходы населения формируются в процессе финансового распределения валового внутреннего продукта. И, следовательно, чем больше величина доходов населения, тем больше будет ВВП, и наоборот, рост ВВП создает финансовую основу повышения доходов населения. В-третьих, рост

коэффициента соотношения доходов населения и ВВП имеет как положительную, так и отрицательную сторону. Положительная сторона состоит в том, что значительная часть валового внутреннего продукта направляется в доход домашним хозяйствам, повышая уровень благосостояния как отдельных членов общества, так и всего народа Украины. Отрицательная сторона роста данного показателя состоит в том, что у государства и общества сокращаются экономические возможности дальнейшего развития, в связи с тем, что большая часть валового внутреннего продукта направляется на потребление, а не перераспределяется в пользу накопления. Учитывая, что экономика Украины еще очень далека от среднеевропейского уровня развития, необходимо определенную часть ВВП направлять на создание экономического фундамента будущего благосостояния общества. Следовательно, коэффициент соотношения доходов населения и ВВП должен находиться в каких-то оптимальных пределах. Эти необходимые пределы для развитых стран давно определены через долю накопления и потребления. При достаточно развитой экономике доля накопления и потребления должна составлять 1 : 4, т.е. на каждую гривну накопления можно иметь четыре гривны потребления. Такое соотношение в стране было в 2004 году. Однако, учитывая, что уровень экономического развития Украины существенно ниже большинства европейских стран возможно для определенного периода использовать другое соотношение, например, 1 : 3, или 0,22 : 0,78, чтобы создать фундамент для последующего повышения благосостояния всего населения страны.

Доходы населения в значительной мере связаны с механизмом формирования и использования сводного бюджета страны. Взаимосвязь доходов населения с бюджетом страны проявляется по-разному. Во-первых, в том, что доходная часть сводного бюджета формируется за счет тех или иных поступлений налогов, сборов и платежей налогоплательщиков, в качестве которых выступают домашние хозяйства. Во-вторых, в том, что большая часть бюджета направляется на всевозможные выплаты домашним хозяйствам в виде заработной платы, социальной помощи, трансфертов и т.п. Динамика взаимосвязи сводного бюджета страны и доходов населения представлена на рис. 2.

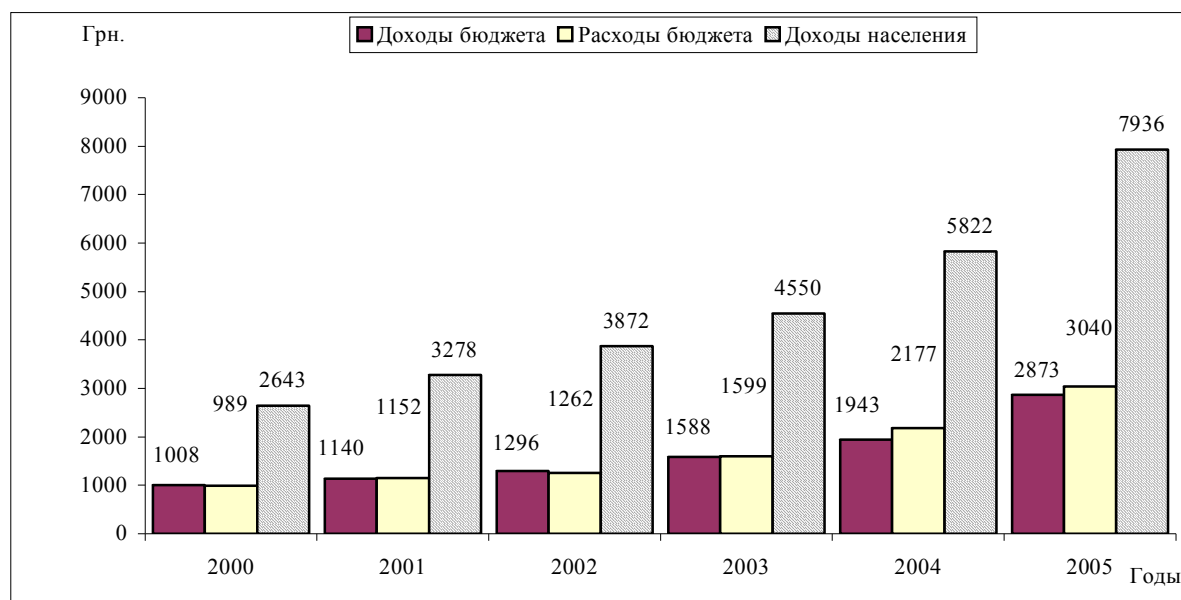


Рис. 2. Динамика сводного бюджета страны и доходов населения в расчете на одного жителя *

** Составлено на основе данных Госкомстата Украины [12].*

Чтобы четко установить взаимосвязь между доходами населения и показателями бюджета рассчитаем два коэффициента. Во-первых, коэффициент взаимосвязи расходов бюджета и доходов населения. Во-вторых, коэффициент взаимосвязи доходов бюджета и доходов населения. Первый показатель характеризует влияние расходной части бюджета на формирование доходов домашних хозяйств, т.е. населения. Второй показатель отражает обратную связь домашних хозяйств с бюджетом.

том, т.е. как доходы бюджета зависят от доходов населения. Формула для расчета первого показателя имеет вид:

$$K(\text{рсб} / \text{дн})_i = \frac{\text{РСБ}}{\text{ДН}}, \quad (2)$$

где $K(\text{рсб} / \text{дн})_i$ – коэффициент взаимосвязи расходов сводного бюджета и доходов населения в расчете на одного жителя страны в i -м году, доли ед.;

РСБ – расходы сводного бюджета в расчете на одного жителя страны, грн.;

ДН – доходы населения в расчете на одного жителя страны, грн.

Формула для расчета второго показателя имеет вид:

$$K(\text{дсб} / \text{дн})_i = \frac{\text{ДСБ}}{\text{ДН}}, \quad (3)$$

где $K(\text{дсб} / \text{дн})_i$ – коэффициент взаимосвязи доходов сводного бюджета и доходов населения в расчете на одного жителя страны в i -м году, доли ед.;

ДСБ – расходы сводного бюджета в расчете на одного жителя страны, грн.;

ДН – доходы населения в расчете на одного жителя страны, грн.

Первый показатель имеет значение: $K(\text{рсб} / \text{дн})_{2000} = 0,37$; $K(\text{рсб} / \text{дн})_{2001} = 0,35$; $K(\text{рсб} / \text{дн})_{2002} = 0,33$; $K(\text{рсб} / \text{дн})_{2003} = 0,35$; $K(\text{рсб} / \text{дн})_{2004} = 0,37$; $K(\text{рсб} / \text{дн})_{2005} = 0,38$.

Второй показатель имеет значение: $K(\text{дсб} / \text{дн})_{2000} = 0,38$; $K(\text{дсб} / \text{дн})_{2001} = 0,35$; $K(\text{дсб} / \text{дн})_{2002} = 0,33$; $K(\text{дсб} / \text{дн})_{2003} = 0,35$; $K(\text{дсб} / \text{дн})_{2004} = 0,33$; $K(\text{дсб} / \text{дн})_{2005} = 0,36$.

Из представленных данных видно, что доходы населения менее чем на 40% связаны с расходной частью бюджета. Причем в рассматриваемом периоде были отдельные годы, когда взаимосвязь с расходной частью бюджета значительно уменьшалась (2002 г.). Исходя из вышеизложенного, на нынешнем этапе развития экономики страны и общества более рациональным будет соотношение между расходной частью сводного бюджета и доходами населения на уровне 0,35-0,36. В этом случае выплаты из бюджетов всех уровней позволят поддержать на определенном уровне благосостояние той части населения, которая зависит от государства или местных органов власти (так называемая бюджетная сфера и различные социальные помощи и трансферты). В ближайшей перспективе этот показатель можно увеличить до 0,4. Однако это возможно при условии стабильного роста экономики, когда годовое увеличение ВВП будет не менее 6,5 – 7,5%.

При анализе данных второго показателя видно, что не только расходы бюджета не связаны в достаточной мере с доходами населения, но и доходы бюджета плохо увязаны с доходами населения. Это подтверждает мысль многих отечественных финансистов о том, что в украинской экономике нет достаточной связи между формированием доходов населения и доходов бюджета, так как основные поступления в сводный бюджет страны осуществляют предприятия и организации, но не домашние хозяйства. Система налогообложения Украины не учитывает уровень доходов действительно состоятельных граждан, которые могли бы и должны за счет части своих доходов пополнять бюджет государства.

При анализе доходов населения и показателей сводного бюджета страны особенно остро ощущается, что среднее значение доходов населения на одного жителя Украины мало характеризует действительное положение дел в обществе, реальный уровень его благосостояния. Для того чтобы понять противоречивость показателя доходы населения необходимо проанализировать их структуру, выявить те основные составляющие компоненты, которые формируют доходы граждан Украины.

В рассматриваемом периоде важным, но не доминирующим источником доходов населения Украины была заработная плата. Расчеты показывают, что доля заработной платы в совокупных доходах населения была меньше 45%. В то же время весомую часть в доходах составляет социальная помощь и различные полученные трансферты из бюджетов разного уровня и централизованных внебюджетных государственных фондов (табл. 2).

Динамика и структура доходов населения Украины (за 2000 – 2005 гг.) *

Показатели	Годы					
	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Доходы населения: сумма, млн. грн. уд. вес, %	128736 100,0	15799 6 100,0	18507 3 100,0	215672 100,0	274241 100,0	370636 100,0
в т.ч.:						
Заработная плата: сумма, млн. грн. уд. вес, %	55853 43,4	67389 42,7	78950 42,7	94608 43,9	117227 42,7	158163 42,7
Социальная помощь и прочие полученные текущие трансферты сумма, млн. грн. уд. вес, %	44865 34,8	56814 36,0	67286 36,4	78028 36,2	104849 38,2	147513 39,8

* Рассчитано на основе данных Госкомстата Украины [12]

За весь рассматриваемый период доля заработной платы в доходах населения не превысила 42,7 – 43,9 % от величины совокупных доходов. И это притом, что в экономике страны за шесть последних лет наблюдался рост экономического развития, и заметно повысилось благосостояние населения, особенно в крупных городах (Киев, Днепропетровск, Донецк, Запорожье, Одесса, Харьков и т.п.). На многих предприятиях, в бюджетных организациях и учреждениях заметно выросла заработная плата.

Если доля заработной платы в структуре доходов населения в последние годы не имела тенденции к изменению, то доля социальной помощи и различных трансфертов, пусть и незначительно, но возрастала. Объяснить такую ситуацию можно только тем, что значительная часть заработной платы находится в тени, т.е. выдается в конвертах и не учитывается государственными органами статистики. Особенно такая ситуация характерна на предприятиях и в организациях частной и коллективной форм собственности, где государственный контроль ограничен, а вот социальная помощь и трансферты выдаются из бюджетов разного уровня и государственных целевых внебюджетных фондов, и более или менее четче контролируется и учитывается государственной статистикой.

По нашему мнению, влияние заработной платы на формирование доходов населения должно существенно увеличиться. Обусловлено это тем, что произошли определенные изменения в принципах и подходах государства к установлению минимальных норм и гарантий по оплате труда. В большей мере стало выполняться законодательство по оплате труда. Все больше и больше предприятий и предпринимателей понимают, что только высокая оплата труда может быть стимулом для эффективной трудовой деятельности персонала, позволит удержать высококвалифицированного работника от возможности перейти к конкурентам или вообще покинуть пределы страны. Существенными моментами для постоянного повышения заработной платы в стране, и как следствие роста доходов населения, может быть приход на отечественный рынок иностранных компаний, стремление Украины присоединиться к Всемирной Торговой Организации (ВТО), выполнить различные требования по соответствию условиям для вступления в ЕС. Конкуренция на отечественном, европейском и мировом рынке заставляет предприятия и предпринимателей Украины повышать заработную плату, как эффективное средство стимулирования производительности труда и улучшения качества продукции. Вместе с тем, рост заработной платы является объективно необходимым условием для развития рынка. Если не обеспечивать ускоренный рост оплаты труда, то в стране довольно скоро будет ощущаться снижение потребления, а как следствие, нарушение равновесия на товарном рынке, что обусловит необходимость снижать цены на многие товары. Это приведет к массовому разорению предпринимателей, банкротству значительного числа предприятий. Учитывая это, государство со своей стороны стремится регулировать оплату труда через установление более высокой минимальной месячной оплаты, введения единой та-

рифной системы и постоянного повышения заработной платы в бюджетной сфере. Это оказывает стимулирующее воздействие на руководство предприятий и организаций независимо от их формы собственности и хозяйствования, которое вынуждено также постоянно пересматривать ставки повременной и сдельной оплаты труда.

Надо сказать, что за последние шесть лет среднемесячная номинальная заработная плата имела четкую тенденцию к росту (рис. 3).

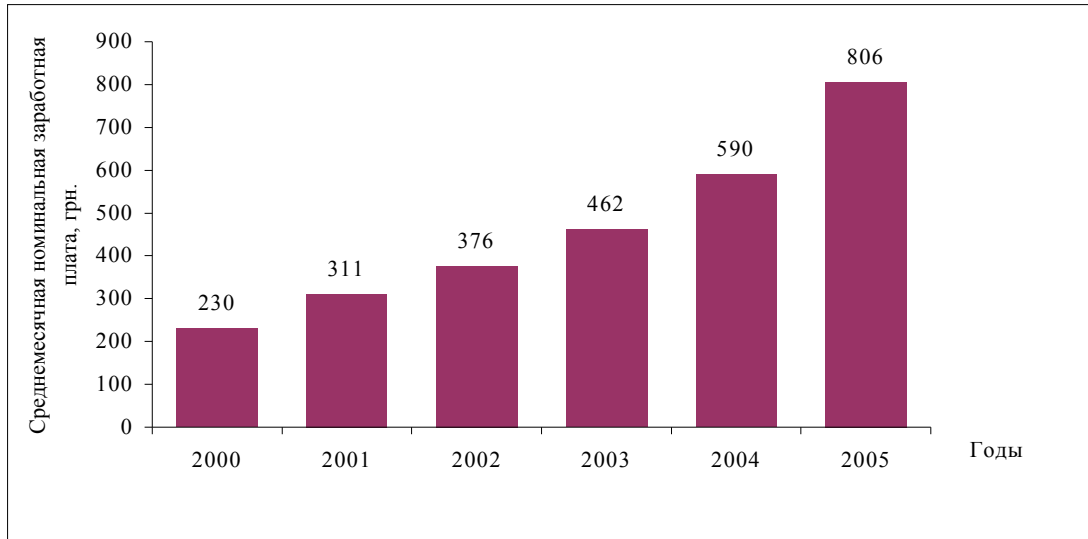


Рис. 3. Динамика среднемесячной заработной платы наемных работников в Украине. *

- Составлено на основе данных Госкомстата Украины [12].

Если в 2000 году среднемесячная номинальная заработная плата составляла всего 230 грн., то в 2005 году она превысила 800 грн., т.е. рост составил более чем в 3,5 раза.

Сравнивая рост заработной платы с ростом совокупных доходов населения, можно однозначно сказать, что фактически доля заработной платы в доходах населения должна быть выше, чем отражено в государственной статистике.

При сохранении высоких темпов роста заработной платы ее доля в формировании доходов населения изменится в сторону увеличения. Объективно это должно произойти, так как экономика Украины требует увеличения производительности и интенсивности труда, которое невозможно достичь без значительного стимулирующего роста оплаты труда.

ВЫВОДЫ

Исследуя тенденции формирования доходов населения Украины, можно сделать такие основные выводы.

1. За последние шесть лет доходы населения Украины значительно увеличились. Это увеличение можно объяснить ростом экономики страны, которое наметилось с 2000 года, но особенно было заметно в 2003-2004 гг.

2. Доходы населения четко взаимосвязаны с динамикой валового внутреннего продукта, а также в определенной степени с расходной частью сводного бюджета государства. В то же время доходы населения в меньшей степени влияют на доходы сводного бюджета страны.

3. В структуре доходов населения последние годы стабильную долю занимает заработная плата и растет доля социальной помощи и различных бюджетных трансфертов, что указывает на наличие значительного «теневого» сектора в экономике страны, где оплата труда выдается в конвертах, и не учитывается государственной статистикой.

4. За шесть последних лет среднемесячная номинальная заработная плата увеличилась более чем в 3,5 раза, что подтверждает тезис о неточности структуры доходов населения, представленной государственной статистикой.

5. При сохранении положительных тенденций в повышении доходов населения в ближайшие годы перспективными направлениями исследований могут стать отдельные аспекты формиро-

ния доходов, углубления взаимосвязи между доходами населения и заработной платой наемного персонала и другие вопросы повышения благосостояния народа.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Завіновська Г.Т. Економіка праці: Навч. посібник. – К.: КНЕУ, 2003. – 300 с.
2. Махсма М.Б. Економіка праці та соціально-трудові відносини: Навч. посібник. – К.: Атіка, 2005. – 304 с.
3. Бревнов А.А. Основы экономической теории: Учеб. пособие. – Х.: Одиссей, 2004. – 512 с.
4. Богиця Д.П., Грішнова О.А. Основы економіки праці: Навч. посібник. – К.: Знання-Прес, 2000. – 313 с.
5. Волгин Н.А., Николаев С.В. Доходы работника и результативность производства: проблемы, реалии, перспективы. – М.: Универсум, 1994. – 480 с.
6. Волгин Н.А., Плакся В.И. Доходы и занятость: мотивационный аспект. – М.: Наука, 1994. – 324 с.
7. Экономика труда: (социально-трудовые отношения): Учебник / Под ред. Н.А. Волгина, Ю.Г. Одегова. – М.: Экзамен, 2004. – 736 с.
8. Єсінова Н.І. Економіка праці та соціально-трудові відносини: Навч. посібник. – К.: Кондор, 2004. – 432 с.
9. Жуков А.Л. Рыночный механизм регулирования заработной платы. – М.: Академия труда и социальных отношений, 1996. – 248 с.
10. Колот А.М. Мотивація, стимулювання й оцінка персоналу: Навч. посібник. – К.: КНЕУ, 1998. – 224 с.
11. Шелешкова С., Спасенко Ю. Заробітна плата як мотиваційна складова продуктивної зайнятості // Україна: аспекти праці. – 2006. – №2. – С. 9 – 16.
12. Україна у цифрах 2005 / Статистичний довідник. За ред. О.Г. Осауленка. – К.: Консультант, 2006. – 247 с.